

IMS, una grande realtà nel panorama italiano della distribuzione

Distributore Autorizzato TenarisDalmine dei tubi meccanici laminati a caldo per le zone di Bergamo, Brescia, Cremona, Mantova e Lodi, IMS è dal 2006 distributore per l'Italia dei tubi laminati a freddo per cilindri idraulici.



▲ Fausto Sermasi, Responsabile della Divisioni Tubi di IMS.

“IMS è presente sul mercato italiano dal 1930”, spiega Antonio Borsari, Presidente ed Amministratore delegato di IMS S.p.A. Acciai Speciali, “Siamo infatti nati, con la denominazione SIAU, come concessionaria di vendita delle acciaierie Falck e della francese Ugine, ma nel corso degli anni ci siamo trasformati in un distributore vero e proprio. Oggi abbiamo un fatturato di oltre 200 milioni di euro e commercializziamo circa 200.000 tonnellate all’anno di prodotti siderurgici ad alta specializzazione: acciai speciali da costruzione, acciai per utensili, inossidabili ed antiabrasione”.

L’azienda opera con più di 200 dipendenti, una capillare rete di vendita ed un sistema logistico che com-



▲ Antonio Borsari, Presidente e AD di IMS.

prende 9 magazzini, con una superficie coperta di oltre 60.000 m². “Grazie all’ampia gamma di prodotti disponibili a magazzino, oltre 60.000 tonnellate, ed alla organizzazione che ci permette di fornire circa l’80% del materiale tagliato, siamo in grado di soddisfare le esigenze anche degli utilizzatori più sofisticati”, spiega Borsari, “il

taglio su misura è sicuramente il servizio più richiesto: ogni mese eseguiamo infatti circa 1.200.000 operazioni di questo tipo grazie ad oltre 100 macchine da taglio di ultima generazione”.

La presenza di IMS non si limita però all’Italia. IMS S.p.A. fa parte di un gruppo internazionale, quotato sull’Eurolist di Euronext, il secondo mercato di Parigi ed è presente in 14 paesi dell’Unione Europea e negli Stati Uniti. “Essere parte di un gruppo globale – continua Borsari - ci permette non solo di aumentare la disponibilità di prodotti, 160.000 tonnellate a stock ed oltre 40.000 prodotti diversi, ma anche di condividere importanti esperienze”. Sull’esempio della filiale di

IMS in Francia, che già distribuiva tubi Tenaris, è infatti nata nel 2005 la collaborazione con Tenaris anche in Italia. “Avevamo deciso, per poter meglio affrontare eventuali congiunture negative di mercato, di diversificare la nostra offerta di prodotti, creando anche in Italia una divisione commerciale dedicata ai tubi ed alle barre cromate” spiega Borsari.

“Considerate la qualità e la garanzia di sicurezza offerte da un marchio leader come Tenaris e grazie ai buoni rapporti che già legavano i due gruppi in Europa, abbiamo deciso di affrontare l’esperienza come Distributore Autorizzato di tubi meccanici senza saldatura laminati a caldo, per le zone di Bergamo e Brescia”.

Il rapporto di IMS con TenarisDalmine, basato sulla massima trasparenza e collaborazione reciproca, è cresciuto nel corso degli anni. “Da metà 2006 siamo anche diventati distributori per l’Italia dei tubi trafilati a freddo per cilindri e abbiamo ampliato la nostra area di distribuzione dei laminati a caldo aggiungendo le zone di Cremona, Mantova, Lodi e del centro Italia (Toscana, Umbria, Abruzzo, Marche)”, conclude Fausto Sermasi, Responsabile della Divisione Tubi di IMS, “quest’anno prevediamo di chiudere l’anno superando il tetto di 8.000 tonnellate di tubi Tenaris provenienti dallo stabilimento di Dalmine, di cui circa il 70% trafilati a freddo”.